

業務提携パートナー 2011



ハイエンドファミリーオフィス



グローバルマーケティング
FDI* deal maker (*海外直接投資)



法務



コーチング、メンタルヘルス



KSC



グローバル人材



税務、法務



税務

PEYROT & SCHLEGEL Dr. Paul Peyrot Law Office

www.peyrot-schlegel.ch



法人及び個人へのアドバイス

● 商業契約のアドバイス

スイスの会社、団体の設立、組織、運営、国内及び国際的ジョイントベンチャー、戦略的提携、パートナーシップ 販売、調達、フランチャイズ契約

● 銀行とファイナンス

- ・ ローンとクレジットのセッティング
- ・ プロジェクトの資金調達
- ・ プライベート・エクイティー
- ・ M&A(企業の合併と買収)

● 訴訟、仲裁、調停

● 知的財産、競争法

● 雇用関係、労働及び居住許可

Dr. Peter E. Wirth, attorneys at law, Certified Tax Expert

http://www.ksc-global.com/company/partners/Peter_Wirth_CV.pdf



法人及び個人へのアドバイス

- ビジネスと投資の仕組みのセットアップ
- 運営サービス、取締役、会計、経理、報告業務代行
- 税務、コンプライアンス
- 法務と税務のデューデリジェンス
- 財産計画と(死後の)財産移転遂行
- 労働及び居住許可
- 法的問題のどんな種類でも専門家との共同でサポートします。

古橋 & アソシエイツ

<http://furuhashi-tax-associates.jp/>



古橋 隆之

古橋 & アソシエイツのサポート

設立以来、古橋 & アソシエイツ・税理士古橋事務所は、外資系企業の日本進出時の会計・税務や国内投資ファンドへの税務サポート及び国内中小・中堅企業の海外事業進出や経営者のウェルスマネジメントの税務サポートを提供しております。

税務・会計の専門知識を有し、英語でのコミュニケーションを行えるスタッフが担当となります。

税務サポートのワンストップサービス

同時に国内企業やオーナー経営者の総合的な税務、会計サービスも提供し、海外・国内双方の税務サポートのワンストップサービスが「強み」である会計事務所であることを自負しております。

Global Arena

www.global-arena.com



Peter Storm, CEO

本社をスイスに持つグローバルarena社は、ビジネスの場所を選択する為の世界最大で最も広域なグローバルな市場の情報とその関連サービスをウェブサイトを提供しています。

進出先の決定は、Global Arena Rank™という高度なアルゴリズム(コンピューターを使ってある特定の目的を達成する為の処理手段の1つである可算無限法)を用いて目的に合った進出先の場所選定ランキングを提供。

Global-arena.com は、海外進出先の情報の為の唯一グローバルで包括的な情報源です。

進出の実現と海外投資の決定には、法人の不動産、税務、人的資源、財務、法務など広範な種類のパートナー達が複雑に関わり合います。

フォースバレー・コンシェルジュ株式会社

www.4th-valley.com



柴崎 洋平, CEO

1975年生まれ。
上智大学 外国語学部卒
ソニー(株)、ソニー・コンピュータエンタテインメントに勤務。
携帯電話向けカメラの商品企画、半導体の営業・マーケティングPLAYSTATION 3フォーマット普及に従事。
2007年9月に円満退社し、同年11月、フォースバレー・コンシェルジュ株式会社を設立、代表取締役役に就任。

【サポートメニュー】 高度外国人材の紹介(海外展開を支援)

- **グローバル人材の紹介**
欧州と日本におけるKSC の幅広いネットワーク、FVC の保有する高度人材データベースを活かし、国内外の TOP スクールから、ニーズに適したグローバル高度人材を企業様にご紹介します。
- **海外就職イベントの開催**
両社提携により、高度グローバル人材採用支援の一環としてFVC が行う海外就職イベントの充実を図ります。

株式会社日本CRM研究所

(Japan Coaching & Revitalizing Motivation Laboratory)

http://www.ksc-global.com/company/partners/Japan_CRM_Lab.pdf



代表取締役
深田 英孝

株式会社日本CRM研究所 代表取締役
デジタル・アドバタイジング・コンソーシアム株式会社 執行役員

住友商事入社後、21に及ぶプロジェクトの事業化を実現。2000年に住友商事退社後は、電通、博報堂、アサツーDKなどから出資を募り、資本金2.5億円にてインターネット配信事業会社、アドソリューションエックス株式会社を起業。現在は、株式会社日本CRM研究所代表取締役として、またデジタル・アドバタイジング・コンソーシアム株式会社執行役員として活躍。

主業務は、

- ①インターネット関連の事業化／システム開発
- ②起業化支援／コンサルティング
- ③人材育成及びコーチングを主としたカウンセリング

今までの経験を生かし、起業化を目指す人達、教育に関わる人たち、子どもたちと共に輝く未来を創造していこうとする人たちを支援していくことを人生の目的として活動中。